



GIZMO

Startup : Visite virtuelle 3D extraordinaire de logements

67 Strasbourg & 68 Mulhouse

Développeur Commercial profil « Routard »

Solutions d'accélération de vente immobilière

Marché France et puis International

Notre Entreprise

La passion et la vision qui nous animent sont de mettre la haute technologie au service du partage d'émotions pour booster la vente de biens immobiliers. Nous sommes portés par l'enthousiasme de créer une communauté de partage autour du lieu de vie qu'est l'habitat. Notre équipe de concepteurs et de designers a élaboré et construit des solutions offrant aux acquéreurs et futurs locataires de vivre une expérience immersive extraordinaire pour détecter, identifier et choisir l'habitat de leur rêve.

Nous sommes maintenant prêts pour la conquête de nouveaux clients, et proposons à un développeur commercial de partager avec nous la suite de notre aventure professionnelle.

Vos missions & responsabilités : Développer les ventes de la solution GIZMO IMMO vers les promoteurs immobiliers régionaux et multirégionaux en animant et conduisant la dynamique commerciale de l'amont à l'aval des transactions :

- Elaborer le plan d'action commerciale à partir d'une analyse et caractérisation de la clientèle cible et de l'estimation des moyens nécessaires à sa mise en œuvre
- Susciter l'attention et l'intérêt des prospects par la mise en place d'un flux convergent d'informations et d'évènements stimulant la notoriété et les avantages concurrentiels de notre prestation et solution
- Identifier et entrer en contact avec les décideurs du client, ainsi qu'avec ses partenaires qui sont potentiellement des prescripteurs pour notre solution
- Vendre et implanter la solution GIZMO IMMO sur de premiers programmes immobiliers du promoteur pour démontrer par les faits tous les bénéfices engendrés par notre visite virtuelle
- Multiplier et généraliser la mise en œuvre de nos prestations sur la majorité des programmes immobiliers des professionnels de la promotion immobilière.

Vu que le marché cible couvre le territoire national, la domiciliation personnelle est envisageable dans toute région française avec des passages réguliers dans nos bureaux situés en Alsace.

Profil recherché

Une familiarisation avec le contexte du bâtiment et une expérience du relationnel avec les opérateurs de promotion immobilière sont bien sûr un atout.

Et en même temps nous sommes ouverts à d'autres profils, En particulier cette fonction et notre environnement de travail sauront motiver des personnes souhaitant s'investir dans une prospection commerciale intense et une approche empathique de décideurs à convaincre, tout en bénéficiant d'autonomie opérationnelle.

Par profil « Routard » nous voulons mettre en évidence et résumer les points clés de cette fonction : Apprendre en faisant et en avançant – Enrichir régulièrement son vécu par de nouvelles expériences – Avoir une destination cible tout en choisissant son chemin pour y arriver – Être confiant dans sa capacité à trouver des solutions aux problèmes courants rencontrés – En un mot, vivre à fond une découverte quotidienne qui apporte du fun et fait progresser.

Informations complémentaires

Rémunération attractive ; liée aux résultats et avec un niveau fixe intéressant

Couverture sociale complémentaire

Prise en charge des frais de mission et de déplacement.

Ordinateur portable & Téléphone portable

Forte dynamique collaborative interne

Supports de promotion commerciale : Brochures – Site Internet – Démonstration vidéo

Merci d'envoyer votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse : contact@gizmo.immo